

Wir suchen den besten

Account Manager

(m/w/d) Cooperations in Deutschland

Das könntest du sein? Dann bewirb dich jetzt

beim schnellst wachsenden

FMCG-Sampling Start-Up in Europa:

UTRY.ME



Deine Aufgaben bei uns:

- Akquise von neuen Kooperationspartnern
- Besuch von Fachmessen
- Verantwortung über den gesamten Vertriebszyklus von der Akquise, über die Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss und Durchführung der Maßnahmen
- Direktes Reporting zum Head of Cooperations

Das bringst Du mit:

- Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium
- Hohe Kundenorientierung und ausgeprägter Erfolgswille
- Kommunikationsstarke Persönlichkeit mit gutem, selbstsicherem Auftreten
- Verantwortungsbewusstsein, ein hohes Maß an Eigeninitiative und Belastbarkeit
- Gute analytische Fähigkeiten, Kreativität und Flexibilität
- Ziel- und abschlussorientierte Denk- und Arbeitsweise gepaart mit Ausdauer und Hartnäckigkeit
- Erste Erfahrungen in der FMCG Branche oder im Bereich Kundenakquise

Das bieten wir Dir:

- Ein cooles und dynamisches Team, das stark am Wachsen ist
- Du bist Teil einer Firma, die die Branche nachhaltig verändern wird
- Deine Ideen werden von uns gerne aufgenommen und wir haben immer ein offenes Ohr für Dich
- Frei Arbeitsplatzwahl bei maximal 4 Stunden Zeitverschiebung zur MESZ
- Ein attraktives Gehaltsmodell ohne Gehaltsdeckel
- Eine offene Unternehmensstruktur mit flachen Hierarchien und einer kollegialen Arbeitsatmosphäre
- Ein sicherer Arbeitsplatz und langfristige Entwicklungs- und Karriereöglichkeiten durch kontinuierliches Wachstum

Lust bekommen?

Dann melde dich bei uns unter info@utryme.com !

André Moll,

Gründer und Geschäftsführer Utry.me